

日前，上市公司三季报披露截止。湘股前三季度“战报”中，谁成为营收大户？谁成为盈利“榜一”？投资者回报又如何？

营收榜单：

华菱钢铁稳居榜首，湖南黄金增速亮眼

作为营收大户，华菱钢铁毫无悬念又成为营收“冠军”，年初至三季度末，营业收入为945.98亿元，比上年同期下降14.96%。西部证券研报分析，华菱钢铁三季度业绩表现平稳，单季度实现营收318.04亿元，同比下降10.59%，原材料价格上涨侵蚀利润。

中金公司研报认为，三季度由于行业铁水产量高企，致炉料侵蚀利润，华菱钢铁作为内陆钢企有所受损。但公司在景气低谷期付出一定延期利润的代价，为行业逐步复苏过程中获取超额利润打下基础，硅钢、汽车板、高端棒线材等高端产品矩阵正逐渐完善，看好公司高端化战略稳步推进，内生成长可期。

营收紧随其后的蓝思科技，年初至三季度末，营业收入为536.63亿元，比上年同期增长16.8%。湖南黄金今年以来表现亮眼，年初至三季度末，营业收入达411.94亿元，位居湘股第三。年初至三季度末，中联重科、湖南裕能、安克创新均实现超200亿元以上的营业收入。

主业强劲与否，与营收增减幅度密切相关。年初至三季度末，永达股份、五矿资本、湖南黄金三家企业营业收入增幅居前三甲。其中永达股份营业收入15.26亿元，同比增长25%；五矿资本总营收51.92亿元，同比增长98%；湖南黄金今年以来营收增幅强劲，延续二季度末同比增长87.89%态势，三季度末同比增长92%。

盈利比拼：

长沙银行净利润居首，华银电力增幅近10倍

在147家上市湘企中，长沙银行前三季度净利润为65.57亿元，稳居净利润榜首。近年来，长沙银行深耕本土、下沉县域，尤其是今年本地零售贷款规模

增长迅速，极大提升了利润贡献率。

中联重科、方正证券、爱尔眼科、蓝思科技、时代电气、华菱钢铁等企业净利润超20亿元；安克创新、益丰药房、中南传媒、湖南黄金、芒果超媒、铁建重工均实现超10亿元的净利润。

华银电力作为净利润同比增幅最大的企业，也颇受关注。年初至三季度末，华银电力净利润同比增幅达到954.94%。

华银电力表示，业绩大幅增长主要原因是本期发电量同比增长8.98%，同时发电标煤单价同比下降131.76元/吨，推动营业收入上升的同时营业成本下降2.77%，盈利能力显著改善。

投资回报：

安克创新每股收益领跑，凯美特气股价增加3倍

每股收益既是衡量上市公司盈利能力的核心财务指标，也反映股东每股享有的净利润份额，是公司投资价值和股东回报能力的直接体现。

湘股前三季度“战报”中，年初至三季度末，安克创新凭借每股收益3.63元成为第一，盐津铺子2.24元紧随其后，时代电气每股收益为1.98元。而今年6月才登陆北交所的广信科技，实现每股1.97元的收益。作为湖南最赚钱的银行——长沙银行，每股收益也达1.6元。

再看股价涨幅，凯美特气作为氢能源板块上市公司，今年以来实现299.51%的股价涨幅，从1月2日收盘价5.97元/股，上涨到11月3日的收盘价24.49元/股，增加了3倍。

2025年以来，氢能源概念股表现活跃。相关数据显示，氢能源概念指数自4月9日触及年内最低点以来持续上涨，截至10月31日收盘，累计涨幅超36%。截至10月31日收盘，全国249只氢能源概念股中2025年以来股价涨幅累计超100%的有25只，其中凯美特气、恒勃股份、上海电力、恒盛能源涨幅居前，均超200%，凯美特气更是高达343.72%。

华光源海、华锐精密、美湖股份、湖南天雁、华银电力、华曜高科等一批湘股股价都实现了翻番。从三季报看，超七成湘股企业实现盈利，营收与净利润双增长的企业接近五成。同时，新兴赛道企业表现抢眼，为湖南资本市场注入新活力，湘股全年业绩有望进一步突破。



湘股板块前三季度营业收入前十

证券简称	营业收入
华菱钢铁	945.98亿元
蓝思科技	536.63亿元
湖南黄金	411.94亿元
中联重科	371.56亿元
湖南裕能	232.26亿元
安克创新	210.19亿元
长沙银行	197.21亿元
时代电气	188.30亿元
唐人神	185.86亿元
爱尔眼科	174.84亿元

制图/杨诚



长沙国际会展中心，嘉宾在中联重科展区参观。(资料照片)

湖南日报全媒记者 奉鹏博 摄

广发银行入湘16年放贷超6000亿元

湖南日报11月3日讯(全媒体记者 黄炜信 通讯员 荣柏林)今天，广发银行长沙分行发布落实金融“五篇大文章”支持区域发展情况。该行成立16年，累计向湖南地区投放各类信贷资金超6000亿元，向地方政府纳税超18亿元，服务各类客户超380万户。

广发银行长沙分行发挥科技金融优势，助力湖南打造先进制造业高地、具有核心竞争力的科技创新高地。该行与中国人寿在湘成员单位共同构建“保险保障+险资投资+银行信贷”的服务模式，以“保银协同”为桥梁向更多新一代信息技术、装备制造、新材料、生物医药等重点产业的“硬科技”企业提供全方位金融服务，高效支持三一集团、中联重科、惠科光电、蓝思科技、湖南裕能等科技型企业。截至9月末，该行科技金融信贷余额超130亿元，近三年复合增长率达35%。

助力实体经济绿色发展与转型升级，该行不断加大对湖南中伟、湖南宸宇等一批绿色低碳及循环经济企业的金融支持，截至9月末，绿色金融信贷余额近82亿元，近三年复合增长率超60%。

为积极落实小微企业融资协调机制，该行不断丰富金融产品体系，创设烟商贷、电e贷、银关通、惠客贷、商圈贷等重点行业和外贸领域产品。截至9月末普惠型小微贷款余额超43亿元，近三年复合增长率达10%；服务个人养老金客户超10万户；数字产品累计服务对公客户600多户。

建行长沙湘江支行暖心护航百公里毅行

湖南日报11月3日讯(通讯员 曹博怀 仲慧慧 全媒体记者 黄利飞)11月1日，2025湖南(秋季)百公里徒步活动鸣枪出征，建行长沙湘江支行“张富清金融服务队”参加并在毅行全程开展“学习张富清、践行新使命”金融主题服务活动，暖心服务陪伴毅行者。

聚焦青年群体与广大市民的实际需求，“张富清金融服务队”精心搭建多个便民金融服务点，在百公里活动的起点、休整点与终点均设互动体验区。队员们身着统一服装，热情介绍“建行生活”App、个人养老金、购车分期、抵押快贷、“省钱卡”等实用金融产品，面对面、手把手引导参赛选手及围观群众注册并体验各项功能。

队员们还在徒步路上筑起一道“金融安全防线”。他们结合真实案例，一路开展反电信诈骗宣传与金融知识普及。“一边参加毅行，一边还能学到防诈骗知识，感觉很不错。”一位正在休整的选手感慨。

此次活动是建行长沙湘江支行学习传承张富清老英雄的事迹和奉献精神，积极践行金融为民理念的缩影，同时也是“金融+体育”跨界融合新路径的积极探索。该行相关负责人表示，将继续以张富清同志为榜样，持续为公益事业与社会和谐注入温度与力量。

韧性为底，活力十足

长沙银行前三季度业绩稳健增长

黄利飞 滕江江



规模与效益协同增长

资产规模突破万亿是银行综合实力的重要里程碑，长沙银行的万亿征程始终贯穿“量稳质优”的发展主线。2025年前三季度，该行在规模持续扩张的同时，进一步优化资产结构，实现了规模与效益的协同增长，彰显出成熟的经营管理能力。

资产端，信贷投放的精准发力成为规模增长的核心驱动力。截至报告期末，该行发放贷款及垫款本金总额达6062.26亿元，较年初增长614.17亿元，增幅高达11.27%，显著高于8.45%的总资产增速。这一结构性变化清晰地传递出银行“回归金融本源”的战略定力——在经济复苏承压期，主动将更多金融资源配置到实体经济领域。

存款端虽面临市场流动性波动挑战，仍保持稳健增长态势。截至9月末，该行吸收存款本金总额7497.55亿元，较年初增加267.8亿元，增长3.7%。在存款增速与贷款增速存在一定剪刀差的情况下，长沙银行通过精细化流动性管理，有效平衡了资金来源与运用，为信贷扩张提供了稳定支撑。这种“信贷领跑、存款稳增”的格局，既体现了市场对本土银行的信任，也展现了该行在负债管理中的智慧与韧性。

盈利水平的逆势提升更显经营

功力。前三季度，该行营收和净利双双增长，尤其是利润增速大幅高于营收增速，呈现出“营收稳增、利润快增”的良好态势。

细研三季报，深入拆解盈利结构发现，长行的非息收入的亮眼表现成为重要增长极。其中，财富管理等中间业务、投资收益等，均有较大幅度的增长，成功对冲了息差收窄带来的压力。这种多元盈利结构的形成，标志着长沙银行已逐步摆脱对传统息差收入的依赖，抗周期能力显著增强。

长沙银行的盈利能力有目共睹，净利润额居湘股板块第一。其核心指标同样表现优异，截至9月末，基本每股收益达1.60元/股，较上年同期稳步提升；销售净利率较2024年同期、较2025年一季度均有提升，盈利效率持续优化。而且，该行年化ROE较高水平，在城商行中处于前列，证明了该行在资本回报与价值创造方面的卓越能力。

存款端，信贷投放的精准发力成为规模增长的核心驱动力。截至报告期末，该行发放贷款及垫款本金总额达6062.26亿元，较年初增长614.17亿元，增幅高达11.27%，显著高于8.45%的总资产增速。这一结构性变化清晰地传递出银行“回归金融本源”的战略定力——在经济复苏承压期，主动将更多金融资源配置到实体经济领域。

存款端虽面临市场流动性波动挑战，仍保持稳健增长态势。截至9月末，该行吸收存款本金总额7497.55亿元，较年初增加267.8亿元，增长3.7%。在存款增速与贷款增速存在一定剪刀差的情况下，长沙银行通过精细化流动性管理，有效平衡了资金来源与运用，为信贷扩张提供了稳定支撑。这种“信贷领跑、存款稳增”的格局，既体现了市场对本土银行的信任，也展现了该行在负债管理中的智慧与韧性。

盈利水平的逆势提升更显经营

功力。前三季度，该行营收和净利双双增长，尤其是利润增速大幅高于营收增速，呈现出“营收稳增、利润快增”的良好态势。

细研三季报，深入拆解盈利结构发现，长行的非息收入的亮眼表现成为重要增长极。其中，财富管理等中间业务、投资收益等，均有较大幅度的增长，成功对冲了息差收窄带来的压力。这种多元盈利结构的形成，标志着长沙银行已逐步摆脱对传统息差收入的依赖，抗周期能力显著增强。

长沙银行前三季度业绩稳健增长，

总行班子携分支行主管领导、干部职工，进园区、访协会、走企业、拓商圈、联社区、入乡村，面对面倾听客户心声，实打实解决企业诉求，那些带着温度的服务细节，串联成了金融赋能实体经济的鲜活故事。

在益阳，我们看到了长沙银行“县域金融一号工程”的定力与实力，其已开立县域支行86家，成为湖南首个实现县域全覆盖的地方法人金融机构；不仅如此，其以数字化经营赋能，既实施全客群画像分析，提升营销与服务精准度，又对全行县域支行精准画像，出台“一行一策”行动计划，进一步提升在县域市场竞争力。

在常德，我们了解到长沙银行常德分行以产业链需求为导向，针对招商企业不同发展阶段的需求，提供精准化、差异化金融支持。而对于初创期的汇耀品尚光伏科技(湖南)有限公司，创新推出“招商贷”产品，弱化固定资产抵押要求，重点考察企业技术潜力与订单质量，迅速为其发放300万元贷款。对于成长期的常德云港生物科技股份有限公司，则采用“信用+专利权质押+保证+抵押”的组合担保模式，配套固定资产抵押要求，重点考察企业技术潜力与订单质量，迅速为其发放300万元贷款。对于成长期的常德云港生物科技股份有限公司，则采用“信用+专利权质押+保证+抵押”的组合担保模式，配套固定资产抵押要求，重点考察企业技术潜力与订单质量，迅速为其发放300万元贷款。

数据显示，通过全生命周期产品服务体系，长沙银行服务科技型企业超1.3万家，科技金融授信客户超7200家，其以十年如一日的坚守，构建了覆盖科技创新全生命周期的服务体系，成为湖南打造具有核心竞争力的科技创新高地不可缺的金融力量。

在制造业金融服务领域，长沙银行持续加大投放力度，助力湖南制造业高质量发展。

产品上，针对制造业企业周期长、投入大的特点，该行优化贷款期限与还款方式，推出专属创新产品，支持企业设备升级与技术改造。服务上，比如强化分行为推动制造业高端化、智能化、绿色化发展，建立制造业产业项目库、给予专项额度、提供优惠利率、提升审

批效率，指定专业服务团队对企业提供项目跟进、操作、投放、贷后管理等全链条服务。

在支持科技创新与“双创”企业方面，长沙银行形成了独具特色的服务模式。近日，“长沙银行杯”2025年湖南省(国际)创新创业大赛举行，吸引了众多海内外的创新创业项目团队。

长沙银行与该大赛结缘十年，让一批小微企业成长为行业领军者，一批创新成果加速从“实验室”走向“生产线”。

近三年来，该行累计服务创新创业大赛企业超1000家，投放资金超100亿元。天仪空间作为国内商业航天领域的领军企业，在卫星研发迭代关键期曾面临资金周转压力，长沙银行针对其“轻资产、高成长”特点，创新推出“知识产权质押+信用增信”组合方案，助力企业完成多颗遥感卫星的发射部署，实现业务规模的跨越式增长。同样受益的还有深空智能与飞沃科技等，长行助力并见证了一批本土科创企业从“幼苗”成长为“大树”的全过程。

数据显示，通过全生命周期产品服务体系，长沙银行服务科技型企业超1.3万家，科技金融授信客户超7200家，其以十年如一日的坚守，构建了覆盖科技创新全生命周期的服务体系，成为湖南打造具有核心竞争力的科技创新高地不可缺的金融力量。

在制造业金融服务领域，长沙银行持续加大投放力度，助力湖南制造业高质量发展。

产品上，针对制造业企业周期长、投入大的特点，该行优化贷款期限与还款方式，推出专属创新产品，支持企业设备升级与技术改造。服务上，比如强化分行为推动制造业高端化、智能化、绿色化发展，建立制造业产业项目库、给予专项额度、提供优惠利率、提升审

批效率，指定专业服务团队对企业提供项目跟进、操作、投放、贷后管理等全链条服务。

在支持科技创新与“双创”企业方面，长沙银行形成了独具特色的服务模式。近日，“长沙银行杯”2025年湖南省(国际)创新创业大赛举行，吸引了众多海内外的创新创业项目团队。

长沙银行与该大赛结缘十年，让一批小微企业成长为行业领军者，一批创新成果加速从“实验室”走向“生产线”。

近三年来，该行累计服务创新创业大赛企业超1000家，投放资金超100亿元。天仪空间作为国内商业航天领域的领军企业，在卫星研发迭代关键期曾面临资金周转压力，长沙银行针对其“轻资产、高成长”特点，创新推出“知识产权质押+信用增信”组合方案，助力企业完成多颗遥感卫星的发射部署，实现业务规模的跨越式增长。同样受益的还有深空智能与飞沃科技等，长行助力并见证了一批本土科创企业从“幼苗”成长为“大树”的全过程。

数据显示，通过全生命周期产品服务体系，长沙银行服务科技型企业超1.3万家，科技金融授信客户超7200家，其以十年如一日的坚守，构建了覆盖科技创新全生命周期的服务体系，成为湖南打造具有核心竞争力的科技创新高地不可缺的金融力量。

在制造业金融服务领域，长沙银行持续加大投放力度，助力湖南制造业高质量发展。

产品上，针对制造业企业周期长、投入大的特点，该行优化贷款期限与还款方式，推出专属创新产品，支持企业设备升级与技术改造。服务上，比如强化分行为推动制造业高端化、智能化、绿色化发展，建立制造业产业项目库、给予专项额度、提供优惠利率、提升审