

引活水 育新能

——新晃积极探索金融服务改革创新

湖南日报全媒体记者 李夏涛 通讯员 彭风华 叶力

初夏时节，万物竞秀。5月21日，新晃侗族自治县统参酒业有限公司生产区，蒸汽氤氲，酒香弥漫。“投产半年多，产值已超5000万元。”该公司负责人吴忠秦对记者说。

企业创办初期需大量资金投入，吴忠秦对此感触深刻：“幸好县里小贷公司送来300万元贷款，解了原材料采购燃眉之急。”

作为我省唯一的乡村振兴现代金融服务试点县，新晃积极探索金融服务改革创新，引金融活水、育发展动能，有效解决企业融资难、融资贵、融资慢等问题。

办理金融业务，就像逛超市一样方便

近日，在新晃政务服务大厅“金融超市”，个体工商户蒲丽兰顺利办好一张额度为30万元的便民卡。“办理金融业务，就像逛超市一样方便。”蒲丽兰说。

新晃创新推出“1+2+3+N+X”金融服务模式，“1”即乡村振兴金融服务中心；“2”即乡村振兴财政性专项引导资金和民营中小微企业产业融资资

金；“3”即全域资产负债管理体系、产业投资发展体系和产业融资服务体系；“N”即各类投融资运营主体；“X”即各类产业发展经营主体。同时组建县、乡、村三级金融服务网络体系。“从‘1’到‘X’，组成一个金字塔模式，从‘1’到‘N’，都是围绕‘X’服务运转，为‘X’的发展保驾护航。”新晃数字（金融）服务中心负责人杨文敏介绍。

市面上金融产品种类繁多，群众难以一一知晓；金融机构各自独立，群众难跑腿；融资要求各自不同，审批程序繁琐。如何破解？

新晃在县政务服务大厅开辟金融综合服务区，设立“金融超市”和金融综合服务窗口，县内7家银行、1家担保公司、8家保险公司和1家小额信贷公司全部进驻，30余款银行产品、49款保险产品“上架”展示。

“逐一标明各金融产品的特点、利率期限、适用对象、申办条件、所需材料、审查方式和业务电话，群众进‘一扇门’即可‘货比三家’，选择适合自己的产品。”工作人员杨丹介绍，群众办理金融业务，只需填写一张清单，办理时限压缩至7个工作日内完结，实现金融服务“一门一窗一网一次办”。

新晃结合“四员联企”工作设立“企业金融指导员”，主动送服务上门。在产业园区建立金融机构联系专班，定期走访企业，宣讲金融知识，了解企业融资困难及需求，为企业提供“一对一”融资咨询及办理服务。

新晃产业园区企业鲁湘铝业有限公司曾因资金周转压力大，面临短期资金链断裂风险。企业金融指导员联系县小额信贷公司，为企业开通“过桥资金绿色通道”，保障了企业正常生产经营。

保贷双向赋能，特色金融助产业发展

“有了这笔贷款，养牛底气更足。不仅额度高、利率低，用款也灵活。”新晃鱼市镇华南村养牛大户姚汉桢养牛10余年，因资金不足一直无法扩大养殖规模。今年初，他通过黄牛保险单抵押，顺利从新晃农商银行获得授信240万元，目前养牛规模超过200头。

新晃黄牛产业体系化市“一县一特”乡村振兴产业、湖南省特色产业。当地推出“黄牛保”“黄牛贷”等特色金融产品，双向赋能助力特色产业发

展。中华联合保险新晃支公司负责人

申晓鹏给记者算了一笔账。养殖户花350元为一头牛购买保险后，凭保单可从银行最高贷款1.5万元。“万一养殖过程中牛出现病亡，可用保险理赔款偿还贷款。”申晓鹏说。

目前新晃已将“保贷双向赋能”模式，逐步推广至更广阔农业领域。除“黄牛保”“黄牛贷”外，还创新推出“黄精保”“黄精贷”“羊肚菌保”等特色金融产品。如黄精综合保险，覆盖黄精种植、加工、销售等全产业链条。在种植环节，因自然灾害等造成损失，每亩最高可获赔1万元。

在数字金融实践中，新晃创新开发黄牛数据产品“晃牛保”，成功在深圳数据交易所上市，成为该交易所乡村振兴板块的首个县域数字产品。该产品的开发公司——湖南开源数字科技集团有限公司因其数据资产的价值，获得新晃农商行1000万元的授信额度。

“知产”变“资产”，新晃黄牛产业实现从数据资源到数据资产，再到数据资本的商业化全流程闭环，黄牛养殖规模进一步扩大。2024年，该县黄牛养殖量达到11.87万头，出栏4.99万头，年末存栏6.88万头。

我省强化汛期建筑施工安全

全省住建系统同步落实应急响应要求，制定完善雨季施工应急预案，配备充足排水、防汛应急物资，组织开展应急演练。如遇极端天气，立即停止相关作业。极端天气结束后，对起重机械设备、脚手架等进行安全检查，消除隐患后方可复工。严格执行24小时值班制度，及时报告异常情况，必要时组织人员撤离。

全省住建系统同步落实应急响应要求，制定完善雨季施工应急预案，配备充足排水、防汛应急物资，组织开展应急演练。如遇极端天气，立即停止相关作业。极端天气结束后，对起重机械设备、脚手架等进行安全检查，消除隐患后方可复工。严格执行24小时值班制度，及时报告异常情况，必要时组织人员撤离。

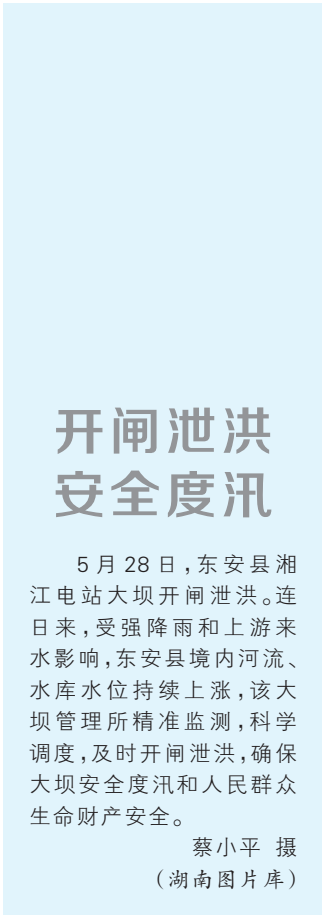
湖南日报5月28日讯(全媒体记者 刘乐 通讯员 刘斯昭)

受强降雨影响，建筑施工领域安全风险增加。省住建厅紧急部署汛期安全管理工作，聚焦危大工程、临建设施、临时用电、地质灾害和应急保障五方面实施强化管控，全力防范坍塌、触电等事故发生。

针对危大工程管理，各地需全面排查深基坑结构稳定性、降水排水设施运行状态，严格检查起重机械基础是否牢固、安全装置是否有效，绳索、吊具等是否符合安全要求，确保操作人员持证上

岗并规范作业，同时加强脚手架搭设、连墙件设置、立杆基础等重点环节和部位的检查。工地临建设施安全同步管控，加强对工地围墙、活动板房等的检查，及时采取加固、修缮等措施消除隐患，严禁人员滞留危险区域。

针对汛期用电安全隐患，明确严禁私拉乱接，防止电缆泡水、拖地，及时排查并更换破损电缆，各类配电箱、



开闸泄洪 安全度汛

5月28日，东安县湘江电站大坝开闸泄洪。连日来，受强降雨和上游来水影响，东安县境内河流、水库水位持续上涨，该大坝管理所精准监测，科学调度，及时开闸泄洪，确保大坝安全度汛和人民群众生命财产安全。

蔡小平 摄
(湖南图片库)

湖南日报5月28日讯(全媒体记者 王略)

7秒关闸、11秒疏散、38秒灭火——创造“教科书”式应急救援纪录的岳麓大道加油站，今天化身“透明工厂”。中国石油湖南销售公司以“安全为基 质量之魂”为主题，在该站举办“中国石油开放日”活动，向社会公众全景展示油品全流程管控、智慧服务体系及安全生产硬核实力。

活动采用“现场体验+云端直播”创新模式，邀请长沙市商务部门、行业协会、20余家主流媒体及客户代表近60人走进加油站，旨在通过开放日主动接受监督，让服务、安全、品质经得起检验。

“全省217座加油站配备全自动洗车设备，年服务超120万人次；7处‘司机之家’年接待长途驾驶员15万人次。”活动现场，中国石油湖南销售公司“人·车·生活驿站”服务体系亮点频出。该公司构建“1+15+44”应急预案体系，年均处置应急事件60余起；从运输到销售，每环节均严格把关，确保加油机计量精准度100%达标。

“以前只知道加油，现在才明白每滴油背后都有严格把关。”市民傅阳体验后点赞。据悉，中国石油湖南销售公司今年将以“1+4+9”模式开展系列开放日活动，持续擦亮“安全、透明、可靠”的国企服务品牌。

中石油湖南销售公司开放日亮“家底”

让服务、安全、品质经得起检验

退役军人·每周一星

油茶花开致富路

——记邵阳县愉悦油茶专业合作社创始人周根生

湖南日报全媒体见习记者 崔贝勒

“讨个婆娘成个家，问天问地要饭呷；好山好水好种茶，十里长坡万树花。”在邵阳县，南山北岭的人们都会哼唱这首油茶民谣。如今，油茶树开出的“致富花”飘进了十里八乡。

1987年，年仅20岁的周根生参军入伍。1990年，他在部队因公负伤被评为5级伤残，从部队转业。2010年，他与油茶树结缘，承包了400余亩荒山，成立油茶专业合作社，踏上了油茶种植之路。

“开花，就开出糖来；结果，就结出油来。”关于油茶树，邵阳当地还有这么一句谚语。可就是抱着这么一株“发财树”，邵阳的农户却始终“摇”不到钱。

以蔡桥乡水口村为例，村里山地面积极数千亩，1000多人，多数外出务工，余下大多是体弱年迈的老人，各自守着自家的几亩地，一缺资金，二缺技术，年复一年，看不到收成。

把土地集约起来，抱团成团，发展油茶产业怎么样？

2009年，邵阳县召开油茶产业发展动员大会，决定打造全国油茶基地示范县。次年，周根生联合几位思维活络的村民，共同成立了愉悦油茶专业合作社。

“一亩油茶能产80到100斤茶油，按市场价50块钱一斤计算，一亩有四五千块钱的收益，赶上了丰产年，收益还会更高。”

从2013年10月开始，周根生陆续和周边各村村民签订了30年或40年的承包合同。村民出租土地给周根生，由他来统一种植、管理，平时可以在油茶园里务工，年底还有分红。在他的带动下，不少农户纷纷加入到种植油茶的行列中来。

“起早摸黑那是常态，无论刮风下雨，严寒酷暑，每天清晨出门，经常深夜才回家。”回想起刚起步的那几年，周根生说，其中的艰辛只有自己才清楚。

功夫不负有心人。2014年，合作社收获油茶鲜果7万多斤，之后逐年增加，如今每年鲜果产量超100万斤。周根生成为邵阳县名副其实的油茶种植第一大户，村民们也跟着走上了致富路。

蒋春来是周根生合作社的一员。说起入股合作社的好处，腼腆的蒋春来滔滔不绝：“每个月仅务工收入就有2000多元，一年有近2.5万元。”

如今，邵阳县愉悦油茶专业合作社已有7167名社员，完成油茶造林1.2万亩，解决了1200多人的就近就业问题，帮助当地群众年均增收3300元以上。凭借着退伍军人的勇敢和坚毅，周根生在广袤的油茶林地上耕耘出自己的精彩人生。

“我们正在打造自己的油茶品牌。”站在层层叠叠的油茶林间，周根生展望油茶的未来：“未来还要发展农村生态旅游产业，带动更多乡亲致富。”

打好“组合拳” 聚力稳就业

5月26日，湖南天海电器有限公司生产车间胶合工作台，新入职员工吴凯在师傅张年华的指导下，将汽车电线束依次包扎。“得益于张师傅手把手教，我入职一个星期，操作越来越熟练。”吴凯告诉记者，在各项考核达标后，他就能独立上岗。

湖南天海电器有限公司于2016年落地常德市武陵区工业园，主要研发、生产汽车整车线束，产品配套广汽、北汽、东风、上汽等国内知名汽车主机厂商。“今年参加了20多场招聘会，招工1100多人。”公司总经理王永军介绍，今年公司产能预计超40万套整车线束，年销售额将突破10亿元。

“员工是企业最宝贵的资产。企业只有把员工放在心上，员工才会把企业扛在肩上。”王永军说，湖南天海电器有限公司成立至今，聚焦员工成长成才、衣食住行出实招，实现员工与企业共同成长，让“员工愿景”一步步变成“幸福实景”。

走进公司培训基地，近100名新入职员工正在进行岗前培训。“培训内容包括职业道德、基础理论知识、生产工艺和实际操作技术、劳动纪律等方面，帮助新员工快速融入企业。”公司人事经理张鹏告诉记者，接受岗前培训后，新入职员工由经验丰富的老员工“一对一”指导，直到独立上岗。

湖南天海电器有限公司坚持“人才优先发展，培养与引进并重”的人才战略，为干事者建平台、为奋斗者搭舞台、为优胜者摆擂台，建立健全岗位竞争制度、任期目标制度、岗位轮换制度，全方位实施选拔机制、监督机制、激励机制、约束机制。

“每季度根据员工的综合业绩表现，

把『员工愿景』变成『幸福实景』

湖南日报全媒体记者 李杰

评选出‘季度之星’。根据员工的技能水平，每年评选‘蓝领先锋’。”下线压接工黄妹子入职4年，去年晋升为车间班长。她说：“公司10多项激励政策，让员工干劲十足，技能、收入不断提升。”

每年6月，湖南天海电器有限公司举行技能大赛。维修工杨治国入职8年多，连续3年在技能大赛中获得优异成绩。去年12月，他在公司职业技能等级评定中获评高级技工。“获评高级技工后，年收入超10万元，每年还能带薪外派到河南、江西等地学习。”杨治国说。

“每年内部人员晋升率达20%，参加职业技能等级认定的员工超10%。”王永军说，公司聚焦“企业转型发展”和“职工成长成才”两个关键点，打造出一支高素质产业工人队伍。

中午时分，记者在公司食堂看到，800多人同时用餐。“一日三餐，荤素搭配，免费供应。”后勤负责人李为新介绍，该公司拥有近300亩水稻、生猪、蔬菜等生态种养基地，确保员工吃得好、吃得放心。

去年，湖南天海电器有限公司斥资800多万元，为生产车间、员工宿舍安装空调，改善员工住宿条件。包扎工邵月娥是益阳人，入职2年来，一直住在宿舍。“原来的高低床改成单人铺，配备床头柜，每个房间都有行李架，还有洗衣机、热水器和饮水机，宿舍像家一样温暖。”郑月娥说。

“每年传统节日、生日，都能收到公司送的礼物。去年儿子高考，公司还发了1000元助学金。”家住武陵区启明街道皇木关社区的质检工徐丽芬说，“底薪、加班费连续两年增长，累计增加1200元，‘家门口’就业，幸福感满满。”

2025 湖南产业带上平台 怀化站活动举行

外商现场意向采购行李箱、无人机等超2000万元

湖南日报5月28日讯(全媒体记者 李夏涛)

怀企怀品加速跨境出海。今天，2025湖南产业带上平台怀化站暨外商采购怀化行活动举行。来自俄罗斯、厄瓜多尔、巴基斯坦等13个国家和地区的20位采购商，现场签订意向协议，采购行李箱、无人机、发电机等产品超2000万元。

“多年来，我一直在采购中国箱包产品，这些产品品质出色、设计时尚、价格合理，在海外市场广受欢迎。”来自厄瓜多尔的外商代表豪尔赫·伊万·波尔卡诺·科埃略在中国做生意数十年，对中国制造业充满热情。

推动跨境电商赋能产业带发展，进

一步激发产业外向活力、提升产业开放水平，省商务厅特组织开展产业带上平台系列活动，联合国内外知名跨境电商平台、服务平台、选品平台及行业机构等，深入全省10个州市、20个特色产业带，开展资源对接、商贸洽谈等，为企业提供跨境电商出海解决方案。

当天，亚马逊、沃尔玛、eBay、速卖通、阿里巴巴国际站等跨境电商平台、卖家、服务机构，以及20位国外采购商，通过主题分享、供需对接、实地考察等多种形式，与怀化箱包、竹木企业面对面交流，助力怀化产业带企业拓展国际市场，实现供需精准匹配。

平台托举 金融赋能 长沙加速盘活农村“沉睡资产”

湖南日报5月28日讯(全媒体记者 李治 通讯员 张颜)今天举行的长沙市金融支持农村产权流转交易推介会披露，截至今年4月，长沙市农村产权交易中心累计完成农村产权流转交易50宗，总规模突破1.6亿元，加速盘活农村“沉睡资产”。

长沙市农村产权交易中心是由长沙国控集团全资运营的农村产权流转交易平台和服务性机构，主要负责农村承包土地经营权、林权、“四荒”使用权等涉农产权交易业务，并为全市各类农村产权提供集信息发布、交易组织、交易鉴证等服务。中心成立1年来，积极进行品类创

新与模式革新。以“蔬菜采摘权”为例，业务已覆盖长沙18个村，农户可通过该中心平台精准匹配市场需求；张公岭经济合作社生鲜农贸市场租赁权通过线上竞价完成流转，溢价16.57万元。

当天，该中心的“潇湘农易宝”综合服务平台上线。平台整合支付结算、融资担保、保险服务等12类功能，覆盖集体经营性建设用地、林权等9大农村产权交易场景，实现“交易-融资-风控”的闭环管理。长沙市今年将推动31个“潇湘农易示范村”建设，引导金融机构开发“农权贷”“生态价值贷”等产品，力争年内农村产权抵押融资覆盖率突破40%。

“把美丽岳阳寄出去” 岳阳以“文化+邮政”打造文旅特色空间

湖南日报5月28日讯(全媒体记者 杜立 通讯员 许婷婷)

5月24日至26日，第四届湖南旅游发展大会期间，岳阳市邮政特色活动亮相会场，以“文化+邮政”打造文旅特色空间。

活动融合本土文化与现代邮政元素，集文化体验、特色产品、寄递服务、金融服务于一体。“把美丽岳阳寄出去”公益活动最受关注，精美明信片印制“楼、岛、湖”等岳阳特色，游客免费领取、书写祝福并加盖城市专属风景日戳投递，现场设签字墙、文创自助机，支持游客定制

个性化冰箱贴、明信片等，成为“潮玩”打卡点。

在洞庭渔歌文创周集市，“把美丽岳阳寄出去”摊位人气火爆。第二届明信片暨旅游景区摄影手绘作品展同步亮相，岳阳楼落日、圣安寺云雾、长江江豚出水、洞庭湖候鸟等作品吸引了国内外游客。活动主办方已免费发放数万张明信片，成为传播岳阳文化的“流动名片”。

活动主办方介绍，由著名美术家高云设计的特种邮票《楚辞》将于端午节发行。